



Geodis Wilson is met 7.000 medewerkers en een wereldwijd netwerk een van de grootste expediteurs ter wereld. We voorzien onze klanten van geïntegreerde supply-chain oplossingen waarbij we vracht via zee en lucht op de juiste bestemming en volgens de afgesproken voorschriften afleveren. De ruggengraat van ons bedrijf is een hecht netwerk van Geodis vestigingen in meer dan 50 landen en een uitgebreid netwerk van zorgvuldig geselecteerde agenten. In Nederland werken 200 mensen verspreid over twee locaties: de locatie in Rotterdam richt zich op zeevracht, de locatie in Schiphol-Rijk op luchtvracht. Wij onderscheiden ons van onze concurrenten door onze flexibiliteit, klantgerichte instelling en doorzettingsvermogen.

Ter ondersteuning van onze binnendienst zijn wij momenteel op zoek naar een klantgerichte, proactieve en resultaat gedreven:

**- INSIDE SALES AIR-  
- PRICING DESK-**

**De functie**

In de functie van Inside Sales Air Pricing desk ben je verantwoordelijk voor het beantwoorden van alle vragen van (interne) klanten en het reageren op binnenkomende offerte verzoeken (ad hoc offertes, standaard offertes en tender verzoeken) op het gebied van luchtvracht. Je staat interne en externe klanten te woord en beantwoordt hun vragen zelfstandig of met behulp van de juiste personen. Je contacteert klanten pro-actief om terugkoppeling te geven op offertes, informatie verzoeken en realiseert op die manier sales orders. Je voert de bedrijfsstrategie uit en neemt deel in speciale sales acties. Al je werkzaamheden administreer je volgens de richtlijnen van het bedrijf en de klant: je stuurt offertes, consulteert het CRM systeem en informeert de afdeling Operations proactief. Je zorgt ervoor dat je kennis van de markt en onze producten op niveau is/blijft en trekt tijdig aan de bel bij herhalende klachten of problemen. Je streeft ernaar om onze klanten van optimale service te voorzien en bouwt goede relaties met hen op. Bij vakanties, pieken in werkdruk en ziekte assisteer je je collega's als back-up. Je werkt in onze vestiging in Schiphol-Rijk en rapporteert aan de Manager Inside Sales Airfreight.

**De kandidaat**

- Je hebt een MBO werk- en denk niveau en 3-5 jaar ervaring binnen de expeditie met name op het gebied van Export & Import.
- Je bent een handige gebruiker van het MS Office pakket en CRM pakketten die in de logistiek gebruikt worden.
- Je financieel in- en overzicht is goed ontwikkeld (winst, verlies, kosten, etc.).
- Je beschikt over goede communicatieve vaardigheden in de Nederlandse en Engelse taal, zowel in woord als geschrift. Kennis van de Franse of Duitse taal is een pre.
- Je bent een gedisciplineerde, klant/servicegerichte en resultaatgedreven zelfstarter die in staat is prioriteiten te bepalen en overzicht te behouden in een hectische omgeving.
- Je denkt buiten de gebaande paden en hebt een goedontwikkeld commercieel inzicht.

**Geodis biedt...**

Geodis biedt je een uitdagende bedrijfscultuur waar klantgerichtheid, flexibiliteit, initiatief, doorzettingsvermogen en collegialiteit gewaardeerd worden. We bieden een competitief salaris en arbeidsvoorwaarden pakket en hebben oog voor je persoonlijke ontwikkeling.

**Geïnteresseerd?**

Voor vragen over deze functie kun je contact opnemen met Wendy Schalkwijk (HR Officer) of Frank Terhaag (Inside Sales Manager) op het telefoonnummer: 010 – 428 6616. Mocht je geïnteresseerd zijn in deze functie, kun je je CV en begeleidend schrijven mailen naar [work@nl.geodiswilson.com](mailto:work@nl.geodiswilson.com) onder vermelding van 'Inside Sales Representative'.